

Table des matières

| | |
|--|----|
| <i>Remerciements</i> | 9 |
| <i>Préface de Jacques Bottin</i> | 11 |
| <i>Introduction</i> | 19 |
| <i>Chapitre I</i> | |
| Système comptable et gestion des affaires | 35 |
| Adaptation croissante des écritures aux objets traités | 37 |
| <i>Variantes du modèle comptable à l'échelle des agences</i> | 37 |
| <i>Des registres préparatoires spécialisés</i> | 41 |
| <i>Un plan comptable normalisé</i> | 44 |
| <i>Comptes personnels et personnalisés</i> | 45 |
| <i>Comptes impersonnels</i> | 48 |
| Centralisation comptable, surveillance des comptes de tiers et des capitaux en circulation | 50 |
| <i>Gestion comptable du commerce au long cours</i> | 51 |
| <i>Contrôle des mouvements de fonds parallèles engendrés par les opérations de change classiques</i> | 56 |
| <i>Un compte général de dépôt</i> | 62 |
| Les comptes de revenu : | |
| un outil de « quête rationnelle du profit » ? | 64 |
| <i>Portée de la doctrine catholique sur la stérilité de l'argent</i> | 65 |
| <i>Méthodes de calcul du profit dans les comptes généraux</i> | 67 |
| <i>Le compte Gains et Pertes : un instrument d'évaluation du profit commercial?</i> | 69 |
| <i>Le bilan : un indicateur de la solvabilité de la compagnie?</i> | 72 |
| Les usages dérivés de l'instrument comptable : | |
| virements bancaires et profits illicites | 74 |
| <i>Transferts de dettes à l'échelle locale et internationale</i> | 75 |
| <i>Le déguisement comptable des sources de profit</i> | 77 |
| <i>Le change fictif</i> | 77 |
| <i>Les dépôts fictifs</i> | 80 |
| <i>Cours public, cours privé</i> | 81 |

Chapitre II

| | |
|---|-----|
| Modèle d'entreprise et type de négoce | 87 |
| Configuration du groupe Salviati | 89 |
| <i>Évolution d'une affaire familiale</i> | 89 |
| <i>Une structure juridique et financière bicéphale</i> | 93 |
| <i>La branche italienne</i> | 97 |
| <i>La branche Lyon-Anvers</i> | 100 |
| <i>L'augmentation des apports extérieurs</i> | 105 |
| Position fonctionnelle de la branche lyonnaise dans le dispositif d'ensemble .. | 107 |
| <i>Exploitation du débouché commercial lyonnais par les autres branches</i> | 109 |
| <i>Centralité bancaire de la filiale lyonnaise?</i> | 113 |
| Éloignement géographique et contrôle des filiales | 120 |
| <i>Critères de choix et conditions de travail des gouverneurs</i> | 121 |
| <i>Rapports de force entre associés</i> | 124 |
| <i>Florence-Lyon</i> | 125 |
| <i>Lyon-Anvers</i> | 126 |
| <i>Lyon-Pise</i> | 128 |
| <i>Centralité florentine</i> | 129 |
| <i>Autonomisation croissante des « jeunes » et des gouverneurs</i> | 131 |

Chapitre III

| | |
|---|-----|
| Négoce en commission et structuration du lien marchand | 137 |
| La construction de la relation de commission | 139 |
| <i>Topographie du « réseau marchand »</i> | 139 |
| <i>Influence du critère « national » de choix des partenaires commerciaux</i> | 140 |
| <i>Obligations réciproques des différentes parties</i> | 144 |
| L'information économique comme fondement de la relation de commission | 146 |
| <i>Quelles informations? Comment les traiter?</i> | 147 |
| <i>La circulation de l'information</i> | 149 |
| <i>Géographie de l'information</i> | 149 |
| <i>Les services postaux, un marché compétitif</i> | 154 |
| <i>Information et prise de décision</i> | 159 |
| Gestion de l'aléa moral dans la relation de commission | 161 |
| <i>Biais et procédures de prévention du risque</i> | 161 |
| <i>Instruments de pression sociaux et économiques</i> | 166 |
| <i>Conditions de résolution des conflits</i> | 169 |

Chapitre IV

| | |
|--|-----|
| Aux origines de la prospérité des foires : un commerce italien du luxe? | 175 |
| L'échec de la Compagnie de la Draperie : des Italiens face aux écueils du commerce de la soie | 177 |
| <i>La mainmise italienne sur la manufacture tourangelle et sa rançon</i> | 178 |
| <i>Le commerce des soieries, entre saturation du marché et inconstance des puissants</i> .. | 184 |
| <i>La prépondérance des soieries « ordinaires »</i> | 185 |
| <i>La Cour, principale cliente</i> | 190 |
| <i>Diversification de l'offre au sein d'une compagnie spécialisée</i> | 192 |
| <i>De pièces invendues en créances impayées : la dissolution de la Compagnie</i> | 194 |
| La gestion de nouvelles opportunités sur un marché concurrentiel : les Italiens de Lyon et le commerce des épices | 196 |
| <i>Spécificité du marché lyonnais des épices d'après les livres des Salviati</i> | 197 |
| <i>Échec de la filière castillane d'importation des épices portugaises</i> | 199 |
| Diversification de l'activité et modalités d'intégration au marché intérieur | 203 |
| <i>Le commerce des « peaux de Roumanie »</i> | 204 |
| <i>Multiplicité des objets traités et adaptabilité à la conjoncture</i> | 207 |
| <i>Articulation du grand commerce à l'économie intérieure</i> | 211 |

Chapitre V

| | |
|---|-----|
| Prêter au roi de France : un pari insensé? | |
| Les Italiens de Lyon et l'organisation du marché des finances | 217 |
| Position des Salviati sur le marché des emprunts royaux | 219 |
| Le partage du risque | 223 |
| L'origine des fonds | 226 |
| La transformation du marché des emprunts royaux : vers une dette publique consolidée | 234 |
| Pourquoi prêter au roi de France? | 238 |

Chapitre VI

| | |
|---|-----|
| La place de Lyon dans le système européen des changes | 245 |
| Rôle joué par les Italiens de Lyon dans les transferts de fonds internationaux | 249 |
| <i>Compensation internationale et balances commerciales</i> | 249 |
| <i>Lyon, l'Angleterre et l'Italie</i> | 250 |
| <i>Lyon et les retours du commerce normano-breton en Espagne</i> | 254 |
| <i>Lyon et le transfert à Rome des revenus de l'Église espagnole</i> | 260 |
| <i>Lyon et le marché italien du crédit</i> | 264 |
| <i>Banques italiennes de Lyon et cartels financiers romains, l'intrication des réseaux de la finance internationale</i> | 265 |

| | |
|---|-----|
| <i>La firme Salviati et le financement de l'Office d'Abondance de Florence</i> | 267 |
| Le rôle joué par la structure des échanges internationaux dans les stratégies bancaires des Italiens de Lyon | 270 |
| <i>Arbitrages bilatéraux et inconstance du certain</i> | 271 |
| <i>Arbitrages triangulaires et profitabilité de quelques circuits intra-européens du change</i> | 279 |
| <i>Comment évaluer la profitabilité des arbitrages triangulaires?</i> | 279 |
| <i>Lyon, Venise et les places du Nord-Ouest</i> | 282 |
| <i>Lyon, Anvers et les foires de Castille</i> | 285 |
| <i>Lyon, Rome et les foires de Castille</i> | 293 |

Chapitre VII

| | |
|---|-----|
| Retards et innovations : le témoignage des sources italo-lyonnaises sur l'histoire des pratiques bancaires | 301 |
| La thèse du retard français | 302 |
| La thèse de l'avancée génoise | 307 |
| La thèse de l'avancée flamande | 315 |
| <i>La transférabilité au Sud de l'Europe : l'influence flamande et ses limites</i> | 316 |
| <i>Hors influence flamande : la négociabilité et sa relative utilité sur les foires</i> | 322 |
| Conclusion | 327 |
| <i>Annexes</i> | 343 |
| <i>Sources et bibliographie</i> | 379 |
| <i>Index</i> | 399 |