

Table des matières

<i>Préface de Gérard Le Bouëdec</i>	I
<i>Introduction</i>	7

Première partie

LES APPRENTISSAGES D'UNE COMPAGNIE

Chapitre I

L'apprentissage structurel: genèse de la compagnie	23
L'impulsion parisienne.....	23
<i>Une création au tournant du siècle</i>	23
<i>Une structure hybride</i>	29
Les directeurs des Indes: pivots fragiles de la Compagnie.....	34
<i>Le controversé François Caron (1667-1673)</i>	34
<i>Un directeur à l'épreuve du temps: François Martin (1665-1706)</i>	38
<i>André Boureau-Deslandes, fondateur des comptoirs de Bengale (1676-1701)</i>	42
La bataille des egos.....	44
<i>Venir directeur: Jacques De Faye (1667-1669), Barthélemy Blot (1671-1672), Claude Gueston (1672-1673), François Baron (1671-1683), Pierre Du Livier (1701)</i>	45
<i>Devenir directeur: Louis Pilavoine et Jean-Baptiste Martin (1680-1699). Perspective comparée de deux carrières</i>	49

Chapitre II

L'apprentissage de la distance: de Paris aux Indes	53
La gageure de la correspondance.....	53
<i>Lettres et paquets, originaux et duplicata</i>	54
<i>Mots et maux d'une communication</i>	61
L'insoluble question des moyens.....	67
<i>L'indigence du lien maritime</i>	67
<i>L'argent: l'insurmontable incompréhension</i>	70

<i>Le paradoxe de la pénurie et l'abondance</i>	73
Le temps qui dure: les sabliers des Indes	78
<i>La mousson: une caractéristique indienne</i>	79
<i>L'enchaînement des saisons</i>	81
<i>Le temps qui s'éternise: l'omniprésent sentiment de retard</i>	86

Deuxième partie

L'EXPÉRIENCE DE L'INDE

Chapitre III

Comprendre et maîtriser l'espace	93
Se déployer en Inde.....	93
<i>Déterminer la qualité de l'espace et choisir le comptoir général</i>	95
<i>Surate</i>	96
<i>Pondichéry</i>	97
<i>D'un comptoir à l'autre: les loges de second ordre</i>	98
<i>Périphéries voraces et chimériques</i>	106
Une emprise ambiguë sur l'espace	110
<i>Une Compagnie dans les Indes: loges, magasins et maisons</i>	110
<i>L'occupation par les armes: forts et forteresses</i>	113
<i>Un espace français en cours d'achèvement: Pondichéry</i>	121

Chapitre IV

L'expérience du négoce: fondation et organisation des comptoirs	129
Intégrer un comptoir	129
<i>Le marchand: compétences et polyvalence</i>	130
<i>Une carrière indienne: du commis au marchand</i>	132
<i>L'ascension au mérite: une réalité?</i>	134
Vivre dans les comptoirs.....	136
<i>La bataille des chefs: Surate (1668-1674)</i>	137
<i>La succession du comptoir de Bengale: l'introuvable chef (1700)</i>	140
Survivre dans les comptoirs	143
<i>Pénibilité du métier: mobilité, immobilisme et belligérences</i>	143
<i>Petits comptoirs et loges excentrées</i>	145
<i>Le mal du pays, revenir en France à tout prix</i>	150
Conclusion: le cas Deltor, vie, carrière et retour d'un marchand parmi d'autres.....	153

*Chapitre V***Le microcosme social : communautés, familles**

et affinités françaises en Inde	155
Rechercher, construire et fonder une famille	155
<i>Les femmes de la Compagnie: l'épouse, la maîtresse et la veuve</i>	155
<i>Les familles de la Compagnie: fratries et petites dynasties des Indes</i>	159
Fusion et confusion du commerce et de la religion dans l'océan Indien	162
<i>L'ingérence des Missions étrangères de Paris</i>	162
<i>Les Jésuites et le Père Tachard</i>	165
<i>Les capucins</i>	168
Les marges de la compagnie	172
<i>Les employés en ellipse</i>	172
<i>Médecins et marchands particuliers de la péninsule</i>	174
<i>Les incontournables intermédiaires indigènes</i>	181

*Troisième partie***LE POIDS DES CONJONCTURES***Chapitre VI*

Se partager la péninsule indienne	189
Rencontrer les peuples de la péninsule... ..	190
<i>Aurang Zeb: l'invisible empereur des Indes</i>	191
<i>Shivaji Rajah: une exception hindoue</i>	195
La compréhension des autorités locales	200
<i>L'obstruction permanente des gouverneurs de Surate</i>	200
<i>Ministres, gouverneurs et rois du Coromandel</i>	204
<i>L'exception bengalie</i>	208
Les conditions d'une communication	210
<i>Communiquer: la mesure du faste et le seuil de tolérance</i>	210
<i>La figure de l'Autre: soldats et brahmanes</i>	212
<i>La perception orientale des Occidentaux</i>	216

Chapitre VII

Retrouver l'Europe en Inde	219
L'ombre hollandaise	219
<i>Les Hollandais, maîtres du temps et de l'espace</i>	220
<i>Un colosse aux pieds d'argile?</i>	225
Le bruissement européen	231
<i>Polymorphisme de la communauté anglaise</i>	231
<i>L'arrière-plan portugais</i>	235
<i>Constance et résistances de quelques Européens dans les Indes</i>	240

Chapitre VIII

Échecs, sursauts et crépuscule	247
Armes et escadres dans la péninsule	247
<i>Les escadres pour la Compagnie (Duquesne 1690, Dandenne 1692, Serquigny 1695, Des Augiers 1698-1699, Chateaumorand 1700-1701)</i>	248
<i>Des militaires en Inde : commander et obéir</i>	255
<i>La cohabitation de la plume et de l'épée : globalité d'une déception</i>	258
Le coup de grâce de la guerre de Succession d'Espagne	263
<i>Espace et commerce en 1703 : une année inégale</i>	265
<i>Le renoncement maritime</i>	270
<i>Les deux derniers armements : Fontenay, l'escadre à contretemps, et Des Pallieres, l'escadre de la dernière chance</i>	274
Le crépuscule : l'écartèlement définitif de la Compagnie	280
<i>Un nouveau regard sur les îles : Bourbon et Madagascar</i>	281
<i>L'effritement du monopole</i>	282
<i>La reprise malouine</i>	284
Conclusion : « l'on ne connaît pas en France ce que c'est que les Indes »	285
 Conclusion	 287
<i>Bibliographie abrégée</i>	293
<i>Chronologie</i>	297
<i>Index</i>	307
<i>Table des documents</i>	311